

# Es kann nur gemeinsam gelingen

**Erfolgreicher Fachhandel kann in einer engen Partnerschaft zu den Herstellern und Lieferanten funktionieren. TH fragte bei den Lieferanten nach, welche Bedeutung sie ihrer Zusammenarbeit mit den Mitgliedern der VTH-Fachgruppe „Schlauch- und Armaturentechnik“ (SAT) beimessen.**

Bildquelle: Masterflex



**Christian Horstkötter,  
Managing Director  
Sales Europe -  
Industrial Solutions,  
Masterflex SE,  
Gelsenkirchen**

## Es ist ein starkes Netzwerk entstanden

Die VTH-Fachgruppe „Schlauch- und Armaturentechnik“ vereint einzigartiges Know-how und langjährige Erfahrung in Bezug auf Schlauch- und Verbindungssysteme. Wir schätzen den fachlichen Dialog und den informellen Austausch, den es zwischen Verband, Mitgliedern und weiteren Kooperationspartnern gibt. Hier ist ein starkes Netzwerk entstanden. Die von der Fachgruppe fokussierten Themen und Handlungsfelder helfen uns, noch besser zu werden. Und auch wir geben unser Wissen z.B. im Rahmen von Fach-Webinaren für die Mitglieder des VTH gern weiter. Wir bauen weiterhin auf den Technischen Handel. Und unsere Partner im Technischen Handel wissen, dass sie der Marke Masterflex vertrauen können. ■